



## COMERCIAL INTERNACIONAL

### FUNCIONES PRINCIPALES

- Ejecución del plan comercial para el desarrollo del negocio.
- Ampliación (prospección – captación – fidelización de clientes nuevos) y mantenimiento de la cartera de clientes asignada.
- Gestión Key Accounts.
- Asesoramiento a los clientes.
- Planificación y organización de acciones y visitas comerciales en la zona asignada.

### REQUISITOS

- Imprescindible nivel alto de inglés. Deseable buen nivel de alemán (oral y escrito) y valorable otros idiomas
- Persona orientada al cliente y a los resultados. Proactiva, autónoma pero dispuesta a trabajar en equipo.
- Buenos dotes de negociación, habilidades de comunicación oral y escrita. Aptitud para manejar y resolver situaciones conflictivas.
- Se valora experiencia en el sector industrial (automoción, aeronáutica, ferroviaria...) en puesto de administración de ventas, compras, logística, transporte...

### SE OFRECE

Jornada completa.  
Incorporación inmediata.  
Package retributivo competitivo.

### LUGAR DE TRABAJO

Irun (Gipuzkoa), Vilanova i la Geltrú (Barcelona), con posibilidad de teletrabajo.