

COMERCIAL PARA ALEMANIA

PRINCIPALES FUNCIONES

- Captación nuevos clientes y mantenimiento cartera clientes asignada.
- Trabajo de seguimiento, preparación visitas y prospección comercial
- Zona de trabajo: Alemania Norte-Centro-Este
- Cooperación estrecha con departamento de tráfico, proveedores, legal, Customer Service
- Presentación profesional de nuestro portafolio

REQUISITOS

- Titulación mínima: ciclo formativo superior o estudios superiores
- Experiencia mínima: 2 años mínimo en el área comercial, preferiblemente en el sector de transporte o industrial (automoción, aeronáutica, ferroviaria, máquina herramienta...)
- Habilidades: persona de habla alemana nativa, responsable, dispuesto a viajar 10-12 semanas (lu-vi) al año por Alemania
- Idiomas: Imprescindible nivel nativo de alemán y nivel alto de inglés y español. Valorable francés o italiano.

SE OFRECE

- Jornada completa
- Incorporación inmediata.
- Contrato inicial de 6 meses con opción a convertirse en indefinido.
- Salario competitivo con fijo + prima

LUGAR DE TRABAJO

Irun, Guipúzcoa (España) – primera opción. Vilanova i la Geltrú, Barcelona – segunda opción.

Enviar CV en castellano a: cv@htg-express.com

Más información: <http://www.htg-express.com/empleo/>